

Vous cherchez à lever des fonds et à convaincre des investisseurs en capital ?



Postulez pour Occitanie Invest 2027 et bénéficiez d'un accompagnement sur-mesure pour structurer votre levée de fonds et maximiser vos chances de succès.

Objectif : séduire les bons investisseurs, au bon moment
Vous souhaitez :

Accélérer vos mises en relation avec des partenaires financiers stratégiques ?

- *Business Angels*
- *Fonds VC Seed, Série A, Série B et Growth*
- *Banques*
- *Dispositifs publics d'innovation*

Optimiser votre pitch et votre dossier investisseur ?

- *Pitch convaincant, deck structuré*
- *Maîtrise de vos RDV d'affaires avec les investisseurs*
- *Argumentaire clair et différenciant*

... de manière à sécuriser le contact et leur donner envie de vous revoir !

**DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE SUR WWW.OCCITANIE-INVEST.COM
DU 21/09/2026 AU 10/12/2026**

Les chiffres 2026 qui parlent d'eux-mêmes

- 240 participants à la convention d'affaires
- 108 financeurs présents (PP) :
- 73 VC nationaux
- 19 VC locaux
- 8 BA dont 1 national
- 8 banques
- ... soit près des 2/3 du capital-risque français
- 340 rendez-vous d'affaires one-to-one pré-qualifiés et réalisés...
- ... soit une moyenne de plus de 14 RDV par Lauréat

Résultats concrets :

plus de 372 M€ levés par les lauréats depuis 2020

- 202 M€ dans les deux ans qui ont suivi leur participation
- 170 M€ à plus de 2 ans de participation

**Vous aussi, boostez votre levée de fonds !
Rejoignez Occitanie Invest 2027 et donnez à votre projet la visibilité qu'il mérite auprès des investisseurs.**

 **www.occitanie-invest.com**

Calendrier Occitanie Invest 2027



UN ACCOMPAGNEMENT EN 3 ÉTAPES, QUI S'ADAPTE À VOTRE AVANCEMENT

1

Étape 1 - Positionnement stratégique et feedback

- Retour personnalisé sur votre candidature
- Participation au séminaire "Levée de fonds" - le 28 janvier 2027 :
 - Comprendre les attentes des investisseurs d'Occitanie Invest
 - Décrypter les mécanismes de valorisation
 - Anticiper l'impact de l'entrée d'un fonds dans votre capital

Cet accompagnement sera assuré par le cabinet **Multeam**, spécialiste de la levée de fonds Seed et Série A. Il se référera en permanence à la démarche des investisseurs et à l'expérience « terrain » de Multeam. www.multeam.fr

2

Étape 2 - Travail sur le fond : accompagnement personnalisé

- Entretien individuel avec un consultant du cabinet Multeam, expert en levée de fonds Seed & Série A
- Accompagnement confidentiel et ciblé :
 - Construction ou revue de votre investor deck
 - Analyse du business plan et des données financières
 - Rédaction de l'executive summary

3

Étape 3 - Préparation à l'oral : coaching au pitch

- Formation intensive pour délivrer un pitch impactant en 6 minutes
 - Travail sur la prise de parole, la clarté du message et les échanges en rendez-vous
- Une répétition la veille de l'événement sera également organisée pour ne laisser aucune place à l'improvisation !

Le 18 mars 2027 - Faites la différence le Jour J

- Pitch de 6 minutes devant une audience ciblée d'investisseurs
 - Rendez-vous d'affaires personnalisés, pré-qualifiés
 - Stand entreprise pour renforcer votre visibilité
- Diffusion de votre executive summary à l'ensemble des investisseurs

OCCITANIE
invest

Rencontres
INVESTISSEURS
ENTREPRISES

Un événement créé par



22^e édition |
18 mars 2027
La Cité - Toulouse